**Offre aux professionnels de la finance**

**SUBJECT:** Aidez vos clients du secteur financier à prendre une décision simple.

ALT. SUBJECT: Présentez une offre de valeur à vos clients du secteur financier.

ALT. SUBJECT: Voici une offre qui aidera vos clients du secteur financier.

**HEADLINE:** **Offre RBC Assurances aux professionnels de la finance :**

**SUBHEAD:** Ne ratez pas votre chance d’offrir à vos clients admissibles 20 % de réduction sur la prime.

ALT. SUBHEAD: C’est l’offre que vous attendiez. 20 % de réduction pour vos clients admissibles

**BODY:** Les professionnels de la finance savent que leur plus grand actif est la capacité de gagner un revenu. Et maintenant, vous pouvez les aider à protéger cet actif à moindre coût grâce à l’**offre RBC Assurances aux professionnels de la finance**. Offrez à vos clients l’assurance invalidité de longue durée de qualité qu’ils recherchent avec la **Série ProfessionsMC** et la **Série Fondations**MC, plus 20 % d’économies.

Profitez de cette offre avant qu’elle ne prenne fin le 3 juillet.

Pour en savoir plus, visitez le [Centre des ressources](https://www.rbcinsurance.com/sales-resource-centre/financial-professionals.html) ou communiquez avec votre conseiller à la vente RBC Assurances :

**Display Banner:**

1. Offrez à vos clients du secteur financier **20 % de réduction sur la prime**.
2. **L’offre RBC Assurances aux professionnels de la finance** est arrivée**.**
3. Offrez à vos clients une valeur incroyable pour certains de nos produits d’**assurance invalidité**.
4. En vigueur jusqu’au **3 juillet**, c’est l’offre que vous attendiez.